



شرکت شهرکهای صنعتی استان اصفهان

حمایت مالی

شرکت شهرکهای صنعتی استان اصفهان



سمینار آموزشی :

## مهندسی فروش و فروش حضوری

➤ محتوای سمینار :

- بررسی ارتباط میان مهندسی فروش و فروش حضوری
- مهندسی فروش تعاریف و کاربرد ها
- مشخصات فردی یک مهندس فروش موفق
- تصویر ذهنی در خدمت مهندسی فروش
- جایگاه مهندسی فروش در سازمان فروش
- تعریف فروش حضوری
- مراحل پله به پله در فروش حضوری
- اقدامات قبل ، حین و بعد از فروش
- تکنیکهای جلب توجه در فروش حضوری
- سه عامل اساسی در موفقیت فروش حضوری
- ۶ تکنیک اطلی در فروش
- رفتار شناسی مشتری در شرایط مختلف
- رفتار اثر بخش فروشنده
- زبان بدن
- بازار یابی ویروسی

### شهریه دوره جهت واحد های صنعتی : ۶۵۴/۰۰۰ ریال

( شهریه کامل دوره ۹۹۸/۰۰۰ ریال با کسر مبلغ ۳۹۶/۰۰۰ ریال حمایت ویژه شرکت شهرکهای صنعتی استان اصفهان )

❖ زمان برگزاری : ۱۸ اسفند ماه ۹۵ از ساعت ۸:۳۰ لغایت ۱۶

❖ چگونگی ثبت نام : واریز شهریه به شماره حساب ۴۸۸۰۶-۶۰۳۰ بانک تجارت میدان انقلاب اصفهان  
بنام مرکز آموزش و تحقیقات صنعتی ایران ( همراه با اعطاء گواهی نامه معتبر، بسته آموزشی ، میان وعده و ناهار )

❖ مهلت ثبت نام : ارسال معرفی نامه و فیش مربوطه حداکثر تا تاریخ ۱۵ اسفند ماه ۹۵

❖ انصراف از ثبت نام تا ۴۸ ساعت قبل از برگزاری دوره امکان پذیر می باشد در غیر این صورت هزینه مورد نظر دریافت می گردد .

آدرس : اصفهان - خیابان علامه امینی شرقی - روبروی باغ غدیر - بن بست شماره ۵

تماس با ما : تلفن ۵-۳۲۶۱۹۱۹۲-۳۱ فاکس ۳۲۶۱۹۱۹۶-۳۱

پست الکترونیک : esf.irtci1@gmail.com    کانال تلگرام : @IRTCIESF    سایت : WWW.IRTCI.COM

دارنده گواهینامه های بین المللی

